

日月光集團營運長吳田玉博士
將在美西玉山「田長霖講座」演講
“變動中的半導體產業態勢”

美西玉山 4 月 10 日「田長霖講座」請到日月光公司營運長吳田玉博士演講「變動中的半導體產業態勢」()。他將以英文演講，從目前半導體產業的世界大勢講到未來中國將是半導體產業的世界強權，並將告訴您為什麼？中國的崛起是不是就是西方的沒落?身為美裔華人的你，站在中國與西方之間，肩負中國傳統與西方文化，應如何把握這樣的機會呢？

講到半導體產業的定位，從全球角度來看，全球的生產總值是 37 個 Trillion，其中電子產業只有 1.4 個 Trillion，半導體產業的總價值是 270 個 Billion，只佔電子業的(20%)五分之一(please change it to 1 fifth)。吳田玉將分析北美、歐洲、亞洲、日本、中國、臺灣等每個國家或地區所扮演的角色，再看中國大陸的競爭優勢與競爭模式。

大陸進來後，對臺灣、對日本、對韓國、對歐美的影響是不一樣的，因為每一個區塊的競爭模式與優勢並不一樣，大陸的崛起對這些國家的半導體產業的發展，是互補或競爭？大陸在 2010 年以後將會變成全球半導體的強勢國家，但大陸的崛起，與美國、日本、臺灣以前半導體業的崛起有何不同？相似性與相異性在那裡？

吳田玉將再比較中國大陸與歐美的競爭模式，美國是從大公司 IBM、Intel、再帶出小的 IC 設計公司，臺灣有台積電、聯華電子、日月光等公司，日本有 Toshiba、NEC、Fujitsu 等大公司，中國大陸沒有大的半導體公司，在這時候要如何發展自己的商業模式？雖然有 SMIC、Grace 等公司，但卻是跳躍式的發展，他們的路將會走的很辛苦。

半導體業當初在臺灣起來時，沒有廣大的市場，卻有政府的支持，大陸今天有大的市場為後盾，卻並沒有政府的優惠政策與支持，所以今天大陸發展半導體業將與當初美國與臺灣不一樣。但 20 年後大陸的半導體業將會與美國、台灣有不一樣的發展結果。所以未來五年、十年，半導體業在中國的成長是一條不一樣的路，你要瞭解這些，你的投資才會是清楚明確的，否則只知大陸商機多，但如何投資呢？大陸的半導體業的發展將會是一條嶄新的路，美國、臺灣、日本的經驗在大陸均不適用，但不一樣在那裡呢？

吳田玉博士曾對來美訪問的工研院菁英團演講三次「無限的你」，鼓舞菁英主管們勇敢起來發揮自己的無限天賦，創造自己的錦繡前程。他的演講全文曾刊登在美西玉山通訊與臺灣玉山通訊，感染許多人，引起業界轟動，並有人特別收集了他的三篇演講在網上流傳，是相當具有震撼力的勵志演講。吳田玉曾擔任本會理事四年，每年負責年會籌款，這是個大多人都害怕的工作，但吳田玉告訴秘書處，「這是個

容易的工作，不要怕！」他的創新思唯、流暢口才與英雄氣概，吸引所有認識他與聆聽他的人。在大家的要求下，美西玉山特別邀請吳田玉擔綱主講 4 月 10 日的「田長霖講座」，希望嘉惠會員，有更多的人能聽到他精彩的演講。

吳田玉畢業於臺灣大學，獲有賓州大學機械碩士與博士學位，曾任職於 IBM，擔任研發、製程、生產、應用與 ASIC、及亞太與歐洲市場與銷售的經理工作。他於 2000 年加入臺灣著名封裝與測試日月光(ASE)公司，從科技、生產、市場、營運、策略到領導，均扮演重要角色，目前他是該公司的營運長及董事，從 2003 年開始，他亦兼任日月光位於 Fremont 的半導體測試公司 ISE 的執行長職。他目前也是全球半導體聯盟(Global Semiconductor Alliance)的董事。吳田玉本人有 12 項微電子方面的專利，在不同的期刊與學術書籍發表有 25 篇論文。

日月光集團原為臺灣一家族企業，從事半導體晶片的裝配及測試工作。在董事長張虔生領導下，用人唯賢，從 2003 年起，日月光成為全球半導體包裝及測試服務市場中最大的獨立公司。在工業界市場要求晶片更快、更小、性能更好的不斷需求下，日月光發展出一連串卓越的 IC 與包裝測試科技，服務全球廠商，受到好評及矚目，營業額不斷創造記錄。目前日月光集團 2007 年的營業額是五十億美金，全球有三萬六千人。

4 月 10 日(星期四)田長霖講座將從六時開始接受報到，秘書處將備簡單點心與茶水。演講從七時開始，預計八時結束。報到時，會員請交\$5 元，非會員\$10 元，請先在玉山網站 www.montejade.org 報名，若臨時參加者亦非常歡迎，但請多交\$5 元。歡迎現場入會玉山，個人會員\$50 元，公司會員\$500 元。一旦入會即為永久會員，不必再繳年費。

「田長霖講座」的地點在工研院美國公司(ITRI, International)，地址是 2870 Zanker Road, Suite 140, San Jose, CA 95134。請在七時以前抵會場，否則大樓大門七時關閉，請電(408)428-0388。